

－ 創業塾セミナー －

in 内子町

主旨

本セミナーは内子町の「特定創業支援等事業」に定められており、全5回中の**必須4回を受講**し、ビジネスプランを作成のうえ内子町内で創業される方は、法人設立時の登録免許税の軽減措置や、信用保証協会の創業関連資金の保証枠が拡充される等、国の支援策を受けることができます。

※「特定創業支援等事業」とは、創業を目指す方向けの「経営」「財務」「人材育成」「販路拡大」の知識を身につけるためのプログラムです。



対象者

創業を予定している方。将来、創業を検討している方。起業して間もない方。内子町内で創業を予定している方に限らず、内子町外にお住まいで創業に関心のある方も受講することができます。

研修内容

全5回

創業準備から販売、事業計画を通じて創業希望する方が実際の開業に至るまでの必要な知識を学ぶ

定員

20名程度（定員になり次第締め切ります）

申込方法

裏面申込書にご記入のうえ、
10月26日(月)までに
下記の申込先に提出してください。

開催場所

内子自治センター（多目的ホール1階）
住所：喜多郡内子町内子 3427 番地
電話：0893-44-3073

【お申し込み・お問い合わせ先】

内子分庁 町並・地域振興課 商工観光班まで
TEL:0893-44-2118、FAX:0893-44-2157
E-mail:machinami-g@town.uchiko.ehime.jp



【講座内容】

全5回：各回 18:30～20:30（2時間）

回	開催日	テーマ及び講師・ゲスト	内容
1	10月29日 (木) 【必須】	経営 講師: 東矢憲二 地域資源×ニーズ解決でビジネス立上げ 一誰に・何を・幾らで・どのように一	県内事例から学ぶ 活用する地域資源×ニーズ解決とは ターゲット・商品サービス・価格設定・販売方法 ビジネス概要の決定
2	11月5日 (木) 【必須】	人材育成 講師: 東矢憲二 経営者の資質・強みのプロフィール作成 必要な人材は・人の活かし方・雇い方	経営者としての資質・人的資源を整理 自身の思いを発表・自己紹介(受講生交流会)
3	11月12日 (木) 【必須】	マーケティング・販路拡大 講師: 東矢憲二 商品・サービスを売る販売ツール作り 一実際に売ってみる一	テストマーケティングの手法・実践 SNSで周知・集客 必要な販促ツールとは
4	11月19日 (木) 【必須】	財務 講師: 東矢憲二 お金の借り方と管理の仕方 売上と利益率を上げる、経費を抑える	設備投資の採算性検証 資金調達の方法 必要な売上高・原価・経費とは ビジネスプランの作成
5	11月26日 (木)	スクールのまとめ 講師: 東矢憲二 ビジネスプランのブラッシュアップ プレゼン 創業立上げとは	ビジネスプランの磨き上げ プランの発表 創業立上げにおけるアドバイス

※講座終了後、21:00まで個別相談可

講師

四国・ビジネス・コンサルタント 代表 東矢 憲二 氏



【専門分野】 経営戦略・マーケティング・商品開発・人材育成

【略歴】 電機メーカーと広告代理店に勤務後、松山市に戻り経営コンサルタントとして開業。創業支援・経営再建・ベンチャー企業の育成など関わった企業は千社以上。

著書は「気づきの智慧」(アトラス出版)。

【資格】 中小企業診断士・特定社会保険労務士

創業セミナー（内子町）参加申込書 送信先 Fax0893-44-2157（町並・地域振興課 商工観光班 宛）

ふりがな 氏名		参加日に○	10月(29日) 11月(5日・12日・19日・26日)
連絡先住所	〒		
TEL		FAX	
Eメール		年齢	
その他連絡事項等			

(ご記入いただいた個人情報は、当研修にかかる事務連絡、出欠確認及びフォローアップにのみ使用し、他の用途には使用いたしません。)