

新たな価値を創造し未来を拓く

「えひめベンチャー起業塾」 第3期塾生募集！

～第2のグーグル、京セラ、ダイキアクシス、
ベルグアースを目指しませんか～

主催：松山大学、愛媛県、(公財)えひめ産業振興財団
後援：伊予銀行、伊予愛媛銀行、愛媛県信連、愛媛信用金庫

対象

次に掲げるような学生、社会人を対象に募集します。

- ◇ビジネスプラン又はアイデアを有し将来的に起業したいと考えている方
- ◇県内企業の、企業内起業（社内ベンチャーの立ち上げ）担当者、新商品・サービスの開発担当者、既にベンチャーを立ち上げ今後グローバル成長を目指そうという方
- ◇起業に強い興味、意欲を有し、自らの可能性を広げたいと考えている方 など

《原則、研修の全講義に参加が可能な方を対象としています。》

※参加申込書に現時点でお考えのビジネスプラン等の概要や起業への意気込みなどを記入していただくこととしており、募集人数を大幅に超えた場合の選考資料にもさせていただきます。

研修内容

全15回〔日程・講義内容の詳細については裏面を参照ください。〕

- 平日（火曜日）を中心に18：30～21：00の夜間（2時間30分）実施（12月12日のみ月曜）
- 著名な講師を招いての講演に加え、グループワーク、ビジネスプランの作成、先輩起業家とのディスカッションなど多彩なカリキュラムを用意しています！ 一段ずつ起業への階段を登ります！

定員等

30名程度（参加費：15回合計で社会人1万円、学生無料）

- 原則として、出席率7割以上(15回中11回以上)かつ成果物(ビジネスプラン)の提出を卒業証書の交付要件とします。
- 卒業生は、(公財)えひめ産業振興財団の『卒業生向け 起業創業支援プログラム』により、ビジネスプランのブラッシュアップや開業手続き支援など様々なサポートを受けることができます！

開催場所

松山大学樋又キャンパス
(松山市文京町4番地2)

申込方法

参加申込書(裏面)にご記入のうえ、

10月3日(月)までに

下記の申し込み先にご提出ください。

【申し込み先】

愛媛県経済労働部産業支援局産業創出課（新事業支援係）

FAX：089-912-2469

E-mail：sangyososyutsu@pref.ehime.jp



【お問い合わせ先】

松山大学経営学部 東淵則之研究室 TEL：089-900-8381 / E-mail：toubuchi@cc.matsuyama-u.ac.jp

又は

愛媛県経済労働部産業支援局産業創出課 新事業支援係 TEL：089-912-2470

○カリキュラム（新しい価値を生む起業への階段を一段ずつ登っていきます）

えひめベンチャー起業塾（第3期）カリキュラム

回	日付	タイトル	内容	担当(講師・ファシリテーター)
1	H28/10/11(火)	『企業家精神を養い新しい価値を創造する』	・入塾式 ・当塾の理念・方向性及びカリキュラム概要説明 ・チームの組成	竹田英司 松山短期大学講師
2	H28/10/18(火)	『新しい価値を生み出すビジネスモデルの作り方』	・起業のシンプルな方程式を学ぶ。 ・Value Star Model(VSM)による起業のフレームワークを知る。 ・2段式起業プランの理解。	東淵則之 松山大学教授
3	H28/10/25(火)	特別講師講話① 『思いが伝わる、心が動く プレゼンテーションの極意』	・効果的なプレゼンテーションの原理原則を学ぶ。	佐々木繁範氏 LOGIC&EMOTION代表
4	H28/11/1(火)	『受講生によるビジネスアイデアのプレゼン』	・現時点のビジネスアイデアをプレゼンしてみる。	東淵則之教授 竹田英司講師 水口寿和 愛媛大学名誉教授
5	H28/11/8(火)	特別講師講話② 『感性価値の創造と発信』	・ビジネスの成功を左右する感性価値とは何か、その生み出し方を事例から学ぶ。	小阪裕司氏 オラルひと・しくみ研究所代表(予定)
6	H28/11/15(火)	特別講師講話③ 『世の中を変える原動力としてのICT』	・暮らしに直結する最新のICTを学び、新しいビジネスを構想する。	藤元健太郎氏 D4DR(株)代表取締役社長
7	H28/11/22(火)	特別講師講話④ 『伝統産業が拓く新たな価値創造ビジネス』	・2つの要素を掛け算すれば新しい価値を生み出せる。	矢島里佳氏 (株)える代表取締役
8	H28/11/29(火)	『企業家が語る、私の起業体験』	・企業家から、起業や企業経営の体験談等を通して、起業等の現実を学ぶ。	企業家2名 水口寿和名誉教授
9	H28/12/6(火)	『受講生ビジネスモデル案(プランB)発表会』	・起業ビジネスモデル「案B」をプレゼンし、アドバイザーから評価・助言を受ける。12月12日までに「案A」にブラッシュアップする。	アドバイザー (企業家2名)
10	H28/12/12(月)	特別講師講話⑤ 『リスタートアップと顧客開発』	・顧客開発がなぜ必要か、起業の新しい手法について学び、実践する。	金森敏氏 東京家政学院大学准教授
11	H29/1/10(火)	『事業計画「ファイナンス編」』	・起業に関するファイナンスを含めた事業計画書の作成について学ぶ。	大川徹氏 (公財)えひめ産業振興財団主任研究員
12	H29/1/17(火)	『起業ビジネスモデル「案S」の完成』	・ヒアリング結果を共有し、チームで起業ビジネスモデル「案A」を改良して「案S」を作成する。	東淵則之教授 竹田英司講師 水口寿和名誉教授
13	H29/1/24(火)	『ビジネスモデルからビジネスプラン事業計画書へ』	・「案S」を実現するための資金調達を含んだ事業計画書を作成する。	山口誠氏 (公財)えひめ産業振興財団プロジェクトマネージャー 福嶋利昭氏 同財団研究員
14	H29/1/31(火)	『受講生ビジネスプラン発表会』	・チームの完成版ビジネスプラン及び個人の完成版ビジネスプランをプレゼンし、アドバイザーから評価・助言を得る。	東淵則之教授 竹田英司講師 水口寿和名誉教授 アドバイザー (企業家2名)
15	H29/2/7(火)	『優秀ビジネスプランの発表と卒塾式』	・優秀ビジネスプランのプレゼン ・卒塾式 ・塾生から一言 など	東淵則之教授 竹田英司講師 水口寿和名誉教授 アドバイザー

○「えひめベンチャー起業塾」参加申込書

■氏名（年齢）	（ふりがな） （ ）	所属等(学生の 場合は学校名)	
■TEL(携帯番号)		■FAX	
■E-mail		■住所	〒
○起業計画の方はビジネスプラン又はアイデアの概要 ○これまでの取組み ○起業に向けての意気込みなど			

※ご記入いただいた個人情報、当起業塾に係る事務連絡、出欠確認及びフォローアップにのみ使用し、他の用途には使用いたしません。

※電子メールにより申し込まれる場合は、参加申込書の各欄の内容を記載の上送付してください。